

|                                  |                                                                                                                                                                                                 |
|----------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Tâche professionnelle</b>     | Présenter un projet et négocier un appui pour réaliser une mission                                                                                                                              |
| <b>Durée de la séance</b>        | 1h                                                                                                                                                                                              |
| <b>Savoir-faire langagier(s)</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Présenter une association</li> <li>• Présenter un projet à partir d'une fiche</li> <li>• Négocier pour obtenir un appui</li> </ul>                     |
| <b>Outils langagiers</b>         | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Les structures types pour présenter une ONG et un projet</li> <li>• Les formules de politesse : conditionnel présent, inversion sujet-verbe</li> </ul> |

### Activité 1 : Comprendre les enjeux d'un projet

🔊 Écoutez le dialogue et répondez aux questions.

1. Lina Amrani est :

- ☐ ingénieure agronome.      ☐ responsable d'une ONG.      ☐ une représentante de la ville de Ouarzazate.

2. Lina le contacte pour : (2 réponses)

- ☐ proposer un partenariat commercial.      ☐ présenter un projet.  
☐ demander du soutien.      ☐ annoncer une mission humanitaire d'urgence.

3. Les besoins de l'ONG de Lina sont :

- ☐ une aide juridique, un prêt bancaire, un conseil politique.  
☐ une aide matérielle, un appui technique, une aide logistique.  
☐ une aide alimentaire, des hébergements, une aide pour le transport.

4. La personne contactée :

- ☐ accepte immédiatement de financer le projet.  
☐ propose d'étudier la demande.  
☐ refuse le projet par manque de moyens.

### Activité 2 : Identifier les étapes d'une présentation de projet

🔊 Écoutez de nouveau le dialogue et remettez les éléments dans l'ordre de la présentation.

1

Expliquer les missions

Négocier un appui

Présenter l'ONG

Demander un rendez-vous

Présenter le projet

1. ....
2. ....
3. ....
4. ....
5. ....

**Activité 3 : Repérer les éléments clés d'une fiche projet**

Complétez la fiche de projet à l'aide des étiquettes.

des systèmes d'irrigation

les ressources naturelles

les interventions

les résultats du projet

des techniques agricoles

leurs conditions de travail

les zones rurales

la sécheresse

du changement climatique

d'agriculture durable

une ONG

les petits agriculteurs



*Résilience agricole face à .....*

**Présentation**

AgriRésilience est une ..... qui soutient les communautés rurales  
confrontées aux effets .....  
Elle développe des projets .....

**Objectifs**

- ➔ Aider .....du sud du Maroc à faire face aux conditions climatiques.
- ➔ Améliorer .....
- ➔ Préserver .....

**Mission**

**Lieu :** région de Ouarzazate – .....particulièrement touchées par le manque d'eau.

**Nos actions :**

1. Installer .....économes en eau pour les exploitations familiales.
2. Former les agriculteurs à .....durables (rotation des cultures, compost naturel, etc.).
3. Suivre .....en partenariat avec les communes locales et adapter .....

#### Activité 4 : Faire une présentation claire et structurée

Complétez la boîte avec les expressions suivantes.

|                     |                       |                        |
|---------------------|-----------------------|------------------------|
| le projet comprend  | nous mettons en œuvre | il s'adresse à         |
| notre ONG agit      | nous avons prévu      | nous aurions besoin de |
| en partenariat avec | nous menons           |                        |



### FAIRE UNE PRÉSENTATION CLAIRE ET STRUCTURÉE

#### Présenter la structure

##### Tout d'abord / En premier lieu

J'aimerais vous présenter **brèvement** notre structure/notre projet

- ➔ ..... depuis plus de dix ans **dans le domaine de** l'agriculture durable
- ➔ **Nous sommes présents** dans plusieurs régions, **notamment** dans ...
- ➔ **Notre association travaille** ..... des acteurs locaux et internationaux

#### Présenter le projet

##### Actuellement / Aujourd'hui

- ➔ **Nous développons** / ..... / ..... un projet intitulé ....
- ➔ **Notre objectif principal est** / **Il a pour objectif principal de** soutenir / renforcer / améliorer...
- ➔ ..... des jeunes / des agriculteurs / des femmes, ...

#### Expliquer les missions

##### Concrètement / En pratique / Sur le terrain / Plus précisément

- ➔ ..... / **nous souhaitons mettre en place** l'installation / des formations / un suivi ...
- ➔ ..... **3 actions** : .....

#### Faire des demandes claires et précises

##### Le premier/deuxième ... dernier point

que j'aimerais aborder/vous présenter

Nous aimerions / ..... votre soutien/appui/aide

**Dans un premier temps / Premièrement**  
**Dans un second temps / Deuxièmement**  
**Enfin / Troisièmement / Pour finir**

**une aide matérielle** pour ....  
**un appui technique** avec ....  
**une aide logistique** pour ...

**Activité 5 : Utiliser les bonnes formules pour négocier**

**Choisissez la formulation la mieux adaptée à la situation et la plus formelle.**

**1. Pour l'appui logistique, nous ne sommes pas opérationnels dans ce domaine.**

- a) Pourriez-vous nous recommander d'autres partenaires ?
- b) Ok, on va contacter quelqu'un d'autre.
- c) Est-ce que vous pouvez chercher d'autres partenaires pour nous ?

**2. Notre budget actuel est très limité.**

- a) Nous en avons conscience, néanmoins, nous pensons que vous pouvez couvrir les frais.
- b) Je comprends, cependant permettez-moi de préciser que 70 % du projet est déjà couvert par des partenaires locaux.
- c) C'est dommage, nous souhaiterions vraiment que vous financiez le projet.

**3. Malheureusement, nous ne pouvons pas vous fournir tout le matériel.**

- a) Mais vous pouvez sans doute en financer une partie non ?
- b) Ah bon, pourquoi ce n'est pas possible ?
- c) Serait-il envisageable d'en financer une partie seulement ?

**4. Envoyez-nous votre dossier de présentation par mail, nous pourrions l'étudier.**

- a) C'est une excellente nouvelle, je vous remercie. Pourrions-nous convenir d'un rendez-vous pour une présentation plus approfondie ?
- b) C'est génial, merci. Je peux aussi vous demander un rendez-vous pour le présenter en personne ?
- c) Parfait. Je viendrai à votre agence mardi à 14h pour vous présenter le projet plus en détails.

**Activité 6 : Présenter un projet et négocier un appui**

① En binôme

Choisissez un profil avec votre binôme puis inversez les rôles.

**PROFIL A**

**Vous êtes chargé(e) de projet pour l'ONG EduTech Afrique dans une antenne du Sénégal.**  
**Vous avez un projet d'appui à l'éducation numérique dans la région de Saint-Louis.**

**Vous appelez l'Organisation internationale de la Francophonie (OIF) à Paris, en France pour obtenir leur soutien.**

Voici la fiche de votre projet (document 1).

**Vous présentez votre association et votre projet à votre interlocuteur/interlocutrice.**

**Vous essayez d'obtenir l'aide de l'OIF sur les points suivants :**

- Financement pour l'achat et l'équipement des deux camions-écoles numériques.
- Mise à disposition de ressources pédagogiques pour les formations.
- Mise en lien avec d'autres projets d'éducation numérique en Afrique de l'Ouest.

**À la fin de l'entretien, obtenez un rendez-vous pour une présentation plus formelle de votre demande.**



EduTech Afrique

***Classe numérique pour tous :  
innovation éducative en milieu rural***

**Qui sommes-nous ?**

EduTech Afrique est une ONG qui agit pour réduire la fracture numérique en Afrique subsaharienne. Elle développe des projets éducatifs innovants dans les zones rurales.

**Nos objectifs**

- ➔ Réduire les inégalités d'accès à l'éducation numérique dans les zones rurales isolées du nord du Sénégal.
- ➔ Former aux compétences numériques de base et à l'utilisation des outils éducatifs en ligne.
- ➔ Développer le matériel numérique dans les écoles.

**Nos missions**

**Lieu :** région de Saint-Louis – zones rurales.

**Nos actions :**

1. Déploiement de deux camions-écoles numériques (aménagés avec panneaux solaires, tablettes, et connexion satellite pour les zones sans couverture).
2. Organisation de sessions de formation pour trois publics : formateurs, élèves (primaire & collège) et adultes en alphabétisation numérique.
3. Création de ressources pédagogiques : élaboration de contenus interactifs (vidéos, quiz, tutoriels) adaptés au niveau linguistique et au contexte local, avec traduction audio en wolof et pulaar.

**PROFIL B**

**Vous travaillez pour l'Organisation internationale de la Francophonie (OIF) à Paris, en France.**

**Vous recevez l'appel d'un·e chargé·e de projet pour l'ONG EduTech Afrique dans une antenne du Sénégal.**

**Il/elle a un projet d'éducation numérique dans la région de Saint-Louis et vous contacte pour obtenir un soutien de l'OIF.**

**Il/elle doit :**

**-vous présenter son association et son projet**

**-essayer d'obtenir de l'aide de votre organisation sur les points suivants :**

- Financement pour l'achat et l'équipement des deux camions-écoles numériques.
- Mise à disposition de ressources pédagogiques pour les formations.
- Mise en lien avec d'autres projets d'éducation numérique en Afrique de l'Ouest.

**-vous demander un rendez-vous pour une présentation plus formelle de sa demande.**

**Vous demandez des précisions sur :**

- le type de matériel recherché.
- l'organisation des formations.
- le type de ressources pédagogiques à créer.

**Vous répondez aux demandes :**

- |                             |                                                         |
|-----------------------------|---------------------------------------------------------|
| Point 1                     | → proposer un financement partiel                       |
| Point 2                     | → accepter                                              |
| Point 3                     | → renvoyer vers l'Agence Française de Développement     |
| Prise de rendez-vous finale | → refuser la première proposition, accepter la seconde. |

## CORRIGÉ

### Activité 1

1. Lina Amrani est : ☐ responsable d'une ONG.
2. Lina le contacte pour : (2 réponses) ☐ présenter un projet. ☐ demander du soutien.
3. Les besoins de l'ONG de Lina sont : ☐ une aide matérielle, un appui technique, une aide logistique.
4. La personne contactée : ☐ propose d'étudier la demande.

### Activité 2

1. Présenter l'ONG
2. Présenter le projet
3. Expliquer les missions
4. Négocier un appui
5. Demander un rendez-vous

### Activité 3



**AgriRésilience**

*Résilience agricole face à la sécheresse*

#### Présentation

AgriRésilience est une ONG qui soutient les communautés rurales confrontées aux effets du changement climatique.

Elle développe des projets d'agriculture durable.

#### Objectifs

- ➔ Aider les petits agriculteurs du sud du Maroc à faire face aux conditions climatiques.
- ➔ Améliorer leurs conditions de travail.
- ➔ Préserver les ressources naturelles.

#### Mission

**Lieu** : région de Ouarzazate – les zones rurales particulièrement touchées par le manque d'eau.

#### Nos actions :

1. Installer des systèmes d'irrigation économes en eau pour les exploitations familiales.
2. Former les agriculteurs à des techniques agricoles durables (rotation des cultures, compost naturel, etc.).
3. Suivre les résultats du projet en partenariat avec les communes locales et adapter les interventions.

#### Activité 4

 **FAIRE UNE PRÉSENTATION CLAIRE ET STRUCTURÉE**

**Présenter la structure**

**Tout d'abord / En premier lieu**

J'aimerais vous présenter **brèvement** notre structure/notre projet

- ➔ **Notre ONG agit** depuis plus de dix ans **dans le domaine de** l'agriculture durable
- ➔ **Nous sommes présents** dans plusieurs régions, **notamment** dans ...
- ➔ **Notre association travaille en partenariat avec** des acteurs locaux et internationaux

**Présenter le projet**

**Actuellement / Aujourd'hui**

- ➔ **Nous développons / nous menons / nous mettons en œuvre** un projet intitulé ....
- ➔ **Notre objectif principal est / Il a pour objectif principal de** soutenir / renforcer / améliorer...
- ➔ **Il s'adresse à** des jeunes / des agriculteurs / des femmes, ...

**Expliquer les missions**

**Concrètement / En pratique / Sur le terrain / Plus précisément**

- ➔ **Nous avons prévu / nous souhaitons mettre en place** l'installation / des formations / un suivi ...
- ➔ **Le projet comprend 3 actions** : .....

**Faire des demandes claires et précises**

**Le premier/deuxième ... dernier point**

que j'aimerais aborder/vous présenter

**Nous aimerions/nous aurions besoin de** votre soutien/appui/aide

**Dans un premier temps / Premièrement**  
**Dans un second temps / Deuxièmement**  
**Enfin / Troisièmement / Pour finir**

**une aide matérielle** pour ....

**un appui technique** avec ....

**une aide logistique** pour ...

#### Activité 5

1. Pour l'appui logistique, nous ne sommes pas opérationnels dans ce domaine.

a) Pourriez-vous nous recommander d'autres partenaires ?

2. Notre budget actuel est très limité.

b) Je comprends, cependant permettez-moi de préciser que 70 % du projet est déjà couvert par des partenaires locaux.

3. Malheureusement, nous ne pouvons pas vous fournir tout le matériel.

c) Serait-il envisageable d'en financer une partie seulement ?

4. Envoyez-nous votre dossier de présentation par mail, nous pourrions l'étudier.

a) C'est une excellente nouvelle, je vous remercie. Pourrions-nous convenir d'un rendez-vous pour une présentation plus approfondie ?



**Activité 6 - Exemple de production****PROFIL A****Prise de contact (appel téléphonique)**

*Bonjour, je suis ... chargé(e) de projet pour l'ONG EduTech Afrique dans une antenne du Sénégal.*

*Auriez-vous quelques minutes à m'accorder. Je souhaite vous présenter brièvement un projet que nous menons.*

**Présenter l'ONG**

*Notre ONG agit depuis plus de 5 ans dans le domaine de l'éducation.*

**Présenter le projet**

*Actuellement, nous développons un projet d'éducation numérique dans les zones rurales. Notre objectif principal est d'améliorer l'accès aux outils numériques dans les régions isolées.*

**Expliquer les missions**

*Le projet comprend 3 missions : réduire les inégalités d'accès à l'éducation numérique dans les zones rurales isolées du nord du Sénégal, former aux compétences numériques de base et à l'utilisation des outils éducatifs en ligne et enfin, développer le matériel numérique dans les écoles.*

**Négocier un appui**

*Nous aurions besoin dans un premier temps d'une aide matérielle pour financer l'achat et l'équipement des deux camions-écoles numériques.*

*Répondre à un refus > Je comprends votre situation, néanmoins permettez-moi de préciser que nous avons déjà des financements de partenaires locaux.*

*Le deuxième point que je souhaiterais aborder avec vous est la mise à disposition de ressources pédagogiques. Pour finir, nous aimerions également une mise en lien avec d'autres projets d'éducation numérique en Afrique de l'Ouest.*

**Demander un rendez-vous**

*J'aimerais beaucoup vous présenter le projet en personne. Seriez-vous disponible pour une rencontre mardi prochain ?*

**PROFIL B****Lancement de l'interaction (appel téléphonique)**

*Organisation internationale de la francophonie, bonjour. Je suis ....*

**Demander des précisions**

- le type de matériel recherché :

*De quel type de matériel avez-vous besoin exactement ?*

- l'organisation des formations :

*Pouvez-vous m'en dire plus sur ces formations ?*

- le type de ressources pédagogiques à créer :

*Quel type de ressources pédagogiques souhaitez-vous créer ?*

**Répondre aux demandes**

Point 1 : aide matérielle > proposer un financement partiel

*Actuellement notre budget est réduit.*

*Nous pourrions vous proposer un financement partiel.*

Point 2 : mise à disposition de ressources > accepter

*Je pense que notre équipe pédagogique pourra vous aider.*

Point 3 : mise en relation > renvoyer vers l'AFD

*Nous ne sommes pas en mesure de vous mettre en lien avec d'autres projets. Mais vous pouvez contacter l'Agence Française de Développement qui pourra répondre à vos besoins.*

Prise de rendez-vous finale > refuser la première proposition, accepter la deuxième

*Mardi prochain ce n'est pas possible pour moi. Je vous propose jeudi à 14h.*

**TRANSCRIPTION****Activités 1 et 2**

**-Samir Ben Youssef, chargé de coopération Enabel :** Agence belge de coopération internationale, bonjour.

**-Lina Amrani, cheffe de mission ONG AgriRésilience :** Bonjour Monsieur Ben Youssef, je suis Lina Amrani, cheffe de mission pour l'ONG AgriRésilience. Auriez-vous quelques minutes à m'accorder ? J'aimerais vous présenter brièvement un projet que nous menons actuellement et pour lequel nous aimerions le soutien de l'Agence Belge pour la Coopération internationale.

**-Samir Ben Youssef :** Bonjour Madame Amrani, avec plaisir. Je vous écoute.

**-Lina Amrani :** Merci beaucoup. Tout d'abord, pour vous donner un peu de contexte, notre ONG agit depuis plus de dix ans dans le domaine de l'agriculture durable dans les zones rurales du Maroc. Actuellement, nous mettons en œuvre le projet AgriRésilience Sud dans la région de Ouarzazate, très touchée par la sécheresse. Notre objectif est d'améliorer les conditions de travail des agriculteurs tout en préservant les ressources naturelles.

**-Samir Ben Youssef :** Très bien. Quelles actions avez-vous prévues ?

**-Lina Amrani :** Alors nous avons prévu trois actions principales : installer des systèmes d'irrigation économes en eau puis former les agriculteurs à des techniques agricoles durables et enfin, suivre les résultats avec les communes locales.

**-Samir Ben Youssef :** C'est un beau projet. En quoi pouvons-nous vous aider ?

**-Lina Amrani :** Dans un premier temps, nous aimerions solliciter une aide matérielle pour acheter ou cofinancer des systèmes d'irrigation économes en eau.

**-Samir Ben Youssef :** Malheureusement, notre budget est déjà largement affecté pour ce semestre.

**-Lina Amrani :** Je comprends, cependant, permettez-moi de préciser que 70 % du budget du projet est déjà couvert par des partenaires locaux. Nous demandons seulement un complément ponctuel pour le matériel de base.

**-Samir Ben Youssef :** C'est une demande raisonnable dans ce cas, je pense que nous pourrions l'étudier.

**-Lina Amrani :** C'est une excellente nouvelle, votre soutien nous est précieux. Il y a un second point que j'aimerais aborder avec vous : nous aurions besoin d'une aide technique avec l'intervention de formateurs spécialisés pour accompagner les agriculteurs.

**-Samir Ben Youssef :** Nous pourrions sans doute mobiliser deux experts en agroécologie. Pouvez-vous me préciser le contenu des formations ?

**-Lina Amrani :** Oui, bien sûr. Il s'agit d'animer des ateliers pratiques sur la conservation des sols et les semences locales.

**-Samir Ben Youssef :** Parfait. Nous allons voir comment articuler cela avec nos équipes.

**-Lina Amrani :** Merci beaucoup. J'aurais un dernier point à vous présenter. Nous aimerions aussi une aide sur l'aspect logistique, pour organiser les formations dans les villages.

**-Samir Ben Youssef :** Alors pour la logistique sur le terrain, ce n'est pas un domaine dans lequel l'Agence belge pour la Coopération Internationale est directement opérationnelle. Je vous suggère de prendre contact avec l'Agence du Développement Social. Ils ont un bureau régional à Agadir et soutiennent régulièrement des projets d'équipement en zones rurales.

**-Lina Amrani :** Merci pour ce conseil. Nous allons les solliciter. Serait-il possible de convenir d'un rendez-vous pour une présentation plus détaillée ? Mardi prochain par exemple ?

**-Samir Ben Youssef :** Mardi prochain, je suis un peu pris... mais je peux vous proposer lundi à 14h.

**-Lina Amrani :** C'est parfait. Merci infiniment pour votre écoute et vos conseils.

**-Samir Ben Youssef :** Je vous en prie. À lundi donc et bonne journée.