


Source RFI	https://www.rfi.fr/fr/podcasts/%C3%A9co-d-ici-%C3%A9co-d-ailleurs/20240126-les-industries-fran%C3%A7aises-au-d%C3%A9fi-de-leurs-d%C3%A9pendances		
Durée de la séance	1h30		
Savoir-faire langagier(s)	Décrire les avantages de services, mettre en valeur des éléments spécifiques, exprimer un avantage		
Outils langagiers	Les adjectifs, les adverbes, les pronoms relatifs		
Préparation au Diplôme	 DFP <small>DIPLOME DE FRANÇAIS PROFESSIONNEL</small>	Affaires B1	Interagir à l'oral – Activité 1

1 MISE EN ROUTE

🕒 Déclencheur 🕒 15 minutes 📖 Compréhension orale 🔄 En binôme puis en grand groupe

Conseil : Activité de compréhension globale :

Écoutez l'extrait audio en entier et cochez la ou les bonnes réponses :

- a) USIN, qu'est-ce que c'est ?
 - ☐ une agence immobilière
 - ☐ une vaste usine de production
 - ☒ un site industriel partagé
- b) Quels types de services propose USIN ?
 - ☒ la location d'espaces industriels
 - ☐ la vente de bureaux pour les entreprises
 - ☐ l'aménagement d'usines
- c) Quels sont les avantages de USIN ? (5 réponses)

<input checked="" type="checkbox"/> La proximité du site avec la ville	<input checked="" type="checkbox"/> L'offre d'une solution complète
<input checked="" type="checkbox"/> La sécurité du site	<input checked="" type="checkbox"/> L'accompagnement
<input checked="" type="checkbox"/> L'accessibilité du site	<input type="checkbox"/> Le faible coût
<input type="checkbox"/> L'accueil client	<input type="checkbox"/> La qualité des bâtiments

TRANSCRIPTION :

Laurent Imbert : Ce site industriel, dénommé USIN, est situé juste à côté de grandes surfaces commerciales d'une zone pavillonnaire et de plusieurs écoles. Pour entrer, il faut montrer patte blanche.

Agent de sécurité : [Est-ce que] vous avez une pièce d'identité s'il vous plaît ? Merci.

Laurent Imbert : La sécurité, c'est l'un des services proposés par cet espace industriel partagé, à la grande satisfaction des locataires, soucieux de protéger leurs secrets.

Agent de sécurité : Je vous rends votre pièce d'identité et voici le badge. Je vous laisse patienter, on va venir vous chercher.

Laurent Imbert : Marc Vouillon nous accueille, il est chargé de la commercialisation du projet USIN. Il nous présente le site.

Marc Vouillon : USIN est unique par sa proximité de la ville, c'est-à-dire que USIN est un site en ville. C'est un site qui aurait pu muter très facilement en reconversion en logements. Les services, c'est les transports en commun en proximité directe avec le tramway, le métro, la gare, le train, ce qui permet effectivement aux salariés aussi de travailler de manière proche de leur logement, donc dans un peu la logique, ce qu'on appelle la logique du quart d'heure et aux entreprises d'attirer les talents puisque, du coup, les conditions sont optimales.

Laurent Imbert : L'un des 21 industriels sur place, Mob-Energie, conçoit, développe et fabrique des solutions de recharges innovantes pour les véhicules électriques, start-up, puis néo-industrie, il fallait passer à la phase production. Le site USIN a répondu aux attentes de Sébastien Ricci, le Directeur général de Mob-Energie.

Sébastien Ricci : On recherchait un site qui permet d'accueillir à la fois une entreprise qui grandit, on est déjà 40, avec un atelier fabrication et des bureaux, dans lequel on arrive à se projeter et à installer des lignes de fabrication assez rapidement, sans avoir on va dire, à se préoccuper de toutes les utilités : poste de garde, un parking à gérer, etc. ça peut être même l'ensemble des fluides du bâtiment. Et ça c'est ce que propose USIN aujourd'hui, c'est-à-dire un vrai terrain de jeux pour des start-up qui commencent à commercialiser leur production et qui commencent à produire en masse.

Laurent Imbert : Autre atout que propose le site, l'accompagnement. Quand les structures évoluent, elles peuvent s'agrandir ou au contraire, si ça va mal, réduire la voilure.

Sébastien Ricci : Typiquement aujourd'hui, on a des hypothèses de production qui sont données. Si on accélère, on sait qu'on a sur le même site, la possibilité de s'étendre, voire, si demain on doit faire un virage, que l'économie change et que notre société va un peu moins bien, de pouvoir aussi décroître, mais de manière accompagnée.

Laurent Imbert : Autre locataire, Vesuvius-Sert, c'est l'un des acteurs principaux à l'international dans les marchés sidérurgiques. Francesco Cattoni, son Directeur général apprécie l'aspect collaboratif du site.

Francesco Cattoni : Il y a des sujets qui sont des sujets de recherche qui sont intéressants peut-être [par] plusieurs sociétés. Chaque société met à disposition une ou plusieurs ressources. De cette manière, on peut avoir réellement une collaboration transparente, libre, avec des sociétés qui sont les plus avancées dans les domaines de la recherche technologique.

Laurent Imbert : Il reste encore quelques locaux disponibles sur le site USIN, suite au départ récent d'un résident. De nouveaux bâtiments vont également être construits dans les prochains mois pour accueillir de futurs industriels.

2 BOITE À OUTILS

① Repérage et conceptualisation ⌚ 15 minutes 📖 Compréhension écrite ➡ En grand groupe

Conseil : L'enseignant développera la partie « Mettre en valeur » avec son groupe, en ajoutant à la correction la différence entre les deux premiers exemples qui utilisent le présentatif « c'est » et les suivants avec l'usage des pronoms relatifs, avant de passer à l'activité suivante.

Observer les structures présentées dans le tableau et complétez les trous :



DÉCRIRE LES AVANTAGES DE SERVICES

➡ Décrire des services :

- « On recherchait un site **qui** permet d'accueillir à la fois une entreprise **qui** grandit, on est déjà 40, avec un atelier fabrication et des bureaux, **dans lequel** on arrive à se projeter et à installer des lignes de fabrication ... »

Autres pronoms relatifs connus : que, dont, où, avec lequel pour lequel, auquel, à laquelle, etc.

➡ Mettre en valeur :

- « **La sécurité, c'est** l'un des services proposés par cet espace... »
- « **Les services, c'est** les transports en commun en proximité directe avec le tramway, le métro, la gare, ... »

- **C'est un site qui** aurait pu muter très facilement en reconversion en logements
- **(...) les transports en commun en proximité directe avec le tramway, le métro, la gare, ce qui** permet effectivement aux salariés aussi de travailler de manière proche de leur logement, (...) **ce qu'on appelle la logique du quart d'heure** »
- **Et ça, c'est ce que** propose USIN aujourd'hui
- **Autre atout que** propose le site, l'accompagnement

Quel est le point commun entre les exemples précédents ? Comment certains éléments des phrases sont-ils mis en valeur ?

L'élément mis en valeur est placé au début de la phrase, souvent juste avant une virgule (à l'écrit).

- « **Les services, c'est les transports en commun en proximité directe avec le tramway, le métro, la gare, ...** »

Remarquez-vous une irrégularité dans cette phrase ?

« c'est » au lieu de « ce sont » : usage oral

➔ **Exprimer un avantage :**

- **La sécurité, c'est l'un des services proposés par cet espace industriel partagé, à la grande satisfaction des locataires**
- **Les services, c'est les transports en commun en proximité directe avec le tramway, (...), ce qui permet effectivement aux salariés aussi de travailler de manière proche de leur logement**
- **Le site USIN a répondu aux attentes de Sébastien Ricci**
- **Autre atout que propose le site, l'accompagnement**
- **Si on accélère, on sait qu'on a sur le même site, la possibilité de s'étendre, voire, [...], de pouvoir aussi décroître, mais de manière accompagnée**
- **Francesco Cattoni, son Directeur général apprécie l'aspect collaboratif du site.**
- **De cette manière, on peut avoir réellement une collaboration transparente**

Autres exemples : une valeur ajoutée, un réel atout,

3 EXERCICE

① Systématisation ⌚ 15 minutes 📄 Production orale 🔄 En binômes

Conseil : Activité orale à réaliser par deux. Un apprenant lit la phrase et son binôme répond (alterner les rôles).

Transformez les phrases en mettant en relief un mot ou un groupe de mots :

- a) La garantie de la qualité est l'avantage principal de cette entreprise.

L'avantage principal de cette entreprise, c'est la garantie de la qualité. / La garantie de la qualité, c'est l'avantage principal de cette entreprise.

- b) Le potentiel de ce site saute aux yeux.

Ce qui saute aux yeux, c'est le potentiel de ce site / Le potentiel de ce site, c'est ce qui saute aux yeux.

- c) J'apprécie particulièrement la souplesse de leurs conditions.

Ce que j'apprécie particulièrement, c'est la souplesse de leurs conditions. / La souplesse de leurs conditions, c'est ce que j'apprécie particulièrement.

- d) La variété de leur offre leur permet de répondre aux besoins du plus grand nombre.

La variété de leur offre, c'est ce qui leur permet de répondre aux besoins du plus grand nombre. / Ce qui leur permet de répondre aux besoins du plus grand nombre, c'est la variété de leur offre.

- e) Ce site a l'avantage de s'adapter à toutes les tailles d'entreprises.

C'est un site qui a l'avantage de s'adapter à toutes les tailles d'entreprises / L'avantage de ce site, c'est qu'il s'adapte à toutes les tailles d'entreprises.

4 EN SITUATION !

🕒 Réinvestissement ⌚ 45 minutes 🗨️ Production orale 🧑 En binôme

Conseil : *Activité en deux temps : un temps de préparation où l'enseignant fournit une liste de services recherchés (cf. ci-dessous). Après avoir en choisi un, les binômes effectuent leurs recherches sur Internet. Les binômes passent ensuite au jeu de rôle en se répartissant les réponses et le reste du groupe évalue. NB. : Les situations données sont générales et peuvent s'adapter à de nombreux contextes différents, ce sont les apprenants qui les préciseront et apporteront les détails en fonction de leur contexte professionnel ou de leur imagination.*

Proposition de grille d'évaluation :

	★	★★	★★★
Les avantages des services sont bien décrits			
Les expressions utilisées pour exprimer un avantage sont variées			
La mise en valeur de certains éléments des phrases est bien utilisée			

Situation :

Votre Responsable vous a chargé (vous et votre collègue) de faire une première sélection de partenaires/fournisseurs proposant des services dans des domaines pouvant être utiles à l'entreprise.

Tâche :

En vous appuyant sur une recherche internet, présentez diverses sociétés potentiellement intéressantes dans le domaine que vous avez choisi dans la liste ci-dessous. Mettez en avant leurs avantages.

Liste de services recherchés :

- ➡ une brochure publicitaire pour un nouveau produit
- ➡ un réaménagement de l'espace de travail commun
- ➡ une étude de marché
- ➡ l'installation de la vidéosurveillance
- ➡ la mise en place d'un logiciel de gestion pour l'entreprise
- ➡ une formation aux gestes et postures pour les salariés
- ➡ l'organisation d'un cocktail d'entreprise

etc.