

Thématique : Français des affaires

Auteur : Meryl MAUSSIRE (France)

En partenariat avec



Une chaîne du groupe France Médias Monde

LES MOYENS DE FINANCEMENT DES ENTREPRISES

Public : Professionnels et/ou étudiants dans le domaine des affaires

Niveau CECR : B1/B2

Durée : 6 heures

Tâche à réaliser : Présenter son entreprise pour obtenir des financements

Extrait RFI : *Émission : AFRIQUE ÉCONOMIE ; Titre : Comment financer les PME et les micro-entreprises ?*

Par Aabla Jounaïdi ; Diffusion : 11 juillet 2016

<http://www.rfi.fr/emission/20160711-bourse-comme-source-financement>

Pré-requis :

- ➔ *communicatifs* : décrire, raconter
- ➔ *grammaticaux* : tous les temps de l'indicatif
- ➔ *lexicaux* : termes professionnels

COMMENT FINANCER UNE ENTREPRISE ?

Activité 1 : Connaissez-vous bien le secteur de l'entreprise ? – échanger des notions de base sur le secteur

1. Partageons nos expériences professionnelles !

Connaissez-vous une personne dans votre entourage qui ait créé son entreprise ? Quelles ont été ses difficultés ?

Et vous, envisagez-vous un jour de monter votre entreprise ?

2. Quizz ! A vos marques, prêt... répondez le plus vite possible !

	VRAI	FAUX
a. Une entreprise est constituée d'employés qui font le même travail.		
b. Une entreprise produit et vend des biens matériels ou des services à des clients.		
c. PME signifie Petite et Moyenne Économie.		
d. Une <i>start up</i> ou une <i>jeune pousse</i> est une entreprise qui n'emploie que des jeunes.		
e. Un fournisseur est une entreprise qui vend ses produits à une autre entreprise.		
f. Le terme « cadre » est un synonyme de « directeur ».		
g. Le service des ressources humaines se charge de la gestion du personnel.		
h. Le service logistique s'occupe du transport des marchandises.		
i. La délocalisation est le fait de vendre ses produits à l'étranger.		

Activité 2 : La difficulté majeure des entreprises – découvrir les problèmes freinant le développement des entreprises

1. Écoutez une première fois le document :

- a. Le document est :
- ☐ une succession d'interviews.
 - ☐ un débat entre des invités.
 - ☐ des extraits de discours officiels.
- b. Le document a pour objet :
- ☐ les derniers changements dans le milieu bancaire africain.
 - ☐ la situation financière des PME en Afrique.
 - ☐ l'explication du fonctionnement de la bourse africaine.
- c. Le problème principal évoqué est :
- ☐ l'obtention de financements.
 - ☐ l'évolution des marchés financiers.
 - ☐ le manque de confiance des banques.
- d. La solution est de se tourner vers :
- ☐ des secteurs non liés à la finance.
 - ☐ des économies étrangères.
 - ☐ des systèmes alternatifs.
- e. Reliez l'invité(e) à sa fonction :

Invité(e) :		Fonction :
1. Edo Korsi Aménounvé •		• Directeur/directrice de la Bourse de Tunis
2. Khaled Zribi •		• Banquier/banquière conseil Afrique à la Société Générale
3. Cathia Lawson-Hall •		• Directeur/directrice général(e) de la Bourse et des Valeurs Mobilières d'Afrique de l'ouest

2. Écoutez une seconde fois le document sonore et répondez aux questions :

- a. Complétez : La journaliste dit que les PME constitue.....% des emplois.
- b. Cochez la bonne réponse : Edo Kossi Amenounvé pense qu'il faut créer un fond de soutien aux PME pour :
- ☐ leur servir directement de banque de prêts.
 - ☐ leur donner des conseils personnalisés.
 - ☐ les aider à s'introduire en bourse ensuite.

c. Cochez la bonne réponse :

	VRAI	FAUX
1. Khaled Zribi pense qu'il faut considérer la bourse comme une alternative au financement bancaire.		
2. Khaled Zribi dit que certains domaines (Télécoms, agriculture, tourisme...) ont réussi grâce à leur cotation en bourse.		

d. Pourquoi Cathia Lawson-Hall pense-t-elle que les banques restent indispensables au financement des PME :

.....

.....

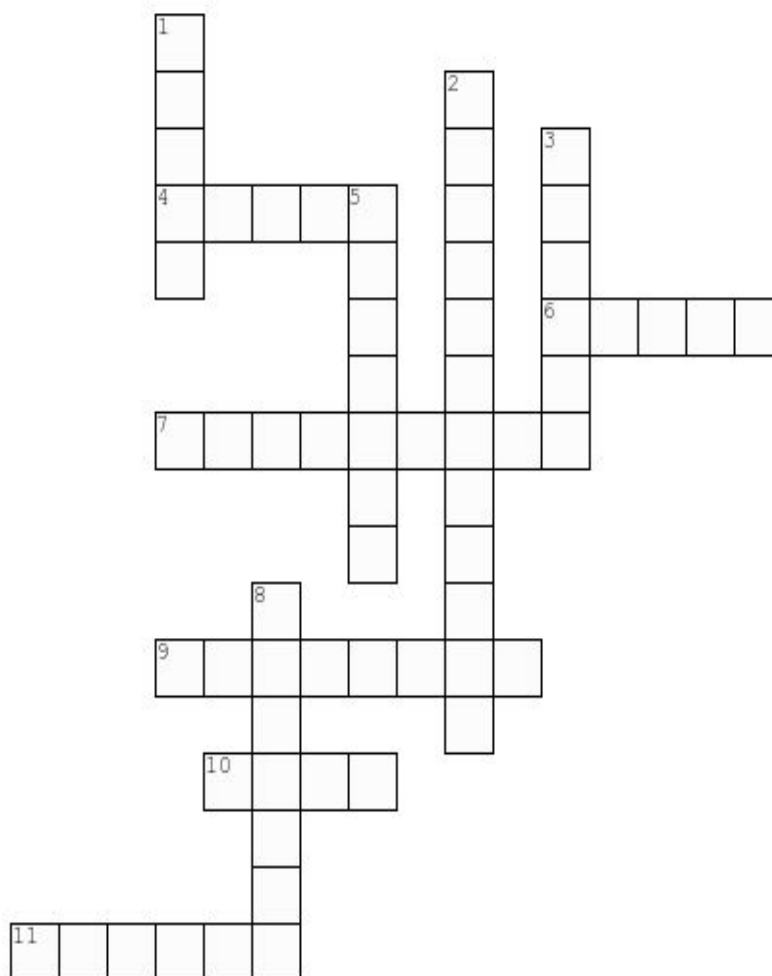
e. Complétez : La journaliste explique que des PME africaines ne parviennent pas à se financer sur une longue durée.

Activité 3 : L'entreprise : tout un jargon ! – comprendre le lexique lié aux entreprises et l'utiliser

1. Relevez dans le document tous les termes liés au vocabulaire boursier et bancaire. Comparez ensuite avec la personne à côté de vous :

Lexique boursier	Lexique bancaire

2. Complétez la grille de mots croisés suivante avec les mots du tableau précédent :



Horizontal

- 4.** Action de déposer de l'argent, des valeurs à un organisme qui les garantit.
- 6.** Fixer le cours d'une monnaie, d'une valeur mobilière, d'une marchandise, etc.
- 7.** Caractère d'une dette, d'une créance, d'une somme d'argent qui est liquide, dont on peut disposer immédiatement.
- 9.** Argent considéré comme disponible pour des investissements.
- 10.** Opération où des fonds sont remis à un bénéficiaire, contre le remboursement de la somme et le versement d'intérêts.
- 11.** Marché où s'effectuent des transactions sur les valeurs mobilières ou les marchandises.

Vertical

- 1.** Argent, capital, moyen financier.
- 2.** Agent ou organisme qui réalise des placements financiers.
- 3.** Pays, collectivité considéré comme un ensemble de clients qui achète ou peut acheter une production.
- 5.** Opération spécialisée dans l'achat et la vente de valeurs mobilières, devises...
- 8.** Partie volontairement non consommée des revenus pour mettre de l'argent de côté.

Activité 4 : la recherche de financement : une question de temps ? – conceptualiser les marqueurs temporels

1. Écoutez une dernière fois le document et relevez les expressions de temps manquantes :

Aabla Jounaïdi : La banque africaine de développement le souligne dans ses rapports : le secteur des PME sur le continent est crucial pour sa croissance. Certaines sont dirigées par des femmes, des jeunes, et elles contribuent pour plus de 45% à l'emploi. Problème : les prêts octroyés par les banques dépassent une année. Difficile dans ces conditions de se développer. Edo Kossi Amenounvé, directeur général de la BRVM, Bourse Régionale des Valeurs Mobilières d'Afrique de l'ouest, s'est donné comme défi d'attirer l'épargne locale et régionale vers cette catégorie d'entreprise.

Edo Kossi Amenounvé : Les PME ne sont pas prêtes à directement accéder à un marché, à solliciter l'épargne publique et avoir la confiance des investisseurs. Il faut les préparer : en fédérant autour de l'idée de la création d'un compartiment des PME et des partenaires pour créer un fond d'accompagnement des PME, un fond de soutien à l'introduction en bourse, qui puisse avoir à accompagner un certain nombre d'entreprises qui pourraient,, accéder à la BRVM.

Aabla Jounaïdi : Que le marché ne soit pas un secteur de financement dans plusieurs secteurs n'étonne guère le Tunisien Khaled Zribi qui dirige la bourse de Tunis, 79 sociétés cotées. Il compte sur les réformes en Tunisie pour insuffler une culture boursière dans ce pays en transition.

Khaled Zribi : Le premier des remèdes, le plus important, c'est la volonté politique d'inscrire le marché de capitaux dans la stratégie de financement d'une économie. Dans nos pays, les marchés de capitaux n'ont été considérés comme étant une alternative au financement bancaire. Vous avez des Télécoms, vous avez l'agriculture, le tourisme, c'est des secteurs qui sont totalement absents de la bourse de Tunis par exemple.

Aabla Jounaïdi : Même si les PME parvenaient à accéder aux ressources financières à travers les marchés de capitaux, les banques seront incontournables, explique Cathia Lawson-Hall, banquier conseil Afrique à la Société Générale.

Cathia Lawson-Hall : Ben, on va accompagner les entreprises pour les emmener sur le marché, on les connaît, on travaille avec elles très et nous, on va faire une sorte de lien entre les entreprises et les investisseurs du marché. En plus, on va animer le marché, on va apporter une sorte de...on va apporter de la liquidité, de la fluidité sur le marché par nos activités de trading et par tout un tas d'activités qu'on fait et aussi par les nouveaux produits qu'on met sur les marchés.

Aabla Jounaïdi : Entre faiblesse des dépôts et absence de garantie acceptable, deux tiers des PME africaines peinent à accéder à un financement bancaire

2. Classez les expressions de temps dans le tableau ci-dessous (certains mots peuvent figurer dans plusieurs catégories) :

Relation	Terme	Exemple
Par rapport à la fréquence d'un fait		
Par rapport à la durée		
Par rapport à une date (celle du moment où l'on parle)		
Par rapport à une époque (celle où l'on se situe)		
Par rapport à un autre fait		

Connaissez-vous d'autres termes pouvant enrichir le tableau ci-dessus ?

3. Complétez les phrases par un indicateur de temps parmi les termes suivants (plusieurs possibilités). Des indications sont données entre crochets :

depuis, le 6 juin, jusqu'à, rarement, toujours, longtemps, pendant, à l'époque de, d'abord, année après année, quelques jours, aujourd'hui, ensuite, prochaine

- a. La fête du travail a lieu le 1^{er} mai. [fréquence]
- b. J'ai une réunion [date] qui devrait durer [durée]
- c. La semaine, je serai très occupé. [date]
- d. mes grands-parents, les employés n'avaient pas de congés payés. [époque]
- e. Je suis en congés une semaine, je commence seulement à me reposer au bord de la piscine ! [fait/durée]
- f. Clément a travaillé 2 ans à la bourse de Londres. [durée]
- g. Avant, je travaillais souvent 8 heures du soir. Maintenant, je termine plus tôt. [durée]
- h. Il y a que Maria ne venait plus aux réunions. [durée]
- i. Je dois trouver des financements pour pouvoir faire de la publicité. [fait]
- j. Je spéculé en bourse car cela est risqué. [fréquence]

Activité 5 : le processus de recherche de financement – conceptualiser la recherche de financement

1. À l'aide des trois interviews, relevez les actions entreprises pour que les PME obtiennent des financements :

Edo Kossi Amenounvé : Les PME ne sont pas toujours prêtes à directement accéder à un marché, à solliciter l'épargne publique et avoir la confiance des investisseurs. Il faut les préparer : d'abord en fédérant autour de l'idée de la création d'un compartiment des PME et des partenaires pour créer un fonds d'accompagnement des PME, un fonds de soutien à l'introduction en bourse, qui puisse dans quelques années avoir à accompagner un certain nombre d'entreprises qui pourraient, dans un horizon de 3 ans, 5 ans, accéder à la BRVM.

Khaled Zribi : Le premier des remèdes, le plus important, c'est la volonté politique d'inscrire le marché de capitaux dans la stratégie de financement d'une économie. Dans nos pays, les marchés de capitaux n'ont jamais été considérés comme étant une alternative au financement bancaire. Vous avez des Télécoms, vous avez l'agriculture, le tourisme, c'est des secteurs qui sont totalement absents de la bourse de Tunis par exemple.

Cathia Lawson-Hall : Ben déjà, on va accompagner les entreprises pour les emmener sur le marché, on les connaît, on travaille avec elles depuis très longtemps et nous, on va faire une sorte de lien entre les entreprises et les investisseurs du marché. En plus, on va animer le marché, on va apporter une sorte de...on va apporter de la liquidité, de la fluidité sur le marché par nos activités de trading et par tout un tas d'activités qu'on fait et aussi par les nouveaux produits qu'on met sur les marchés.

2. Vous voulez résumer la stratégie déployée pour que les PME accèdent à des financements. Organisez-les selon qui est à l'initiative de l'action :

Initiative : PME	Initiative : partenaires des PME

3. Le tableau précédent est loin d'être exhaustif. En binôme, faites des recherches pour compléter ce tableau dans le cadre des PME dans votre pays.

Activité 6 : Avons-nous été présentés ? - présenter l'historique d'une entreprise

Start up étrangère recherche personne francophone pour rédiger la présentation sur son site Internet. Mise à disposition d'une fiche de présentation pour aider à la rédaction.

Vous avez lu cette annonce dans un journal spécialisé et avez été sélectionné(e) pour rédiger la présentation de cette *start up* sur leur site Internet.

Lisez la fiche de présentation de cette entreprise. En utilisant tout ce qui a été étudié précédemment, présentez leur historique et leur activité.

Aidez-vous de :

- vos connaissances autour des moyens de financement (activité 5) ;
- le lexique financier et boursier (activité 3) ;
- et la situation dans le temps (activité 4).

Fiche de présentation

Raison sociale : *Cuestionarix S.A*

Siege social : Arízaga Luque N34-206 y Federico Páez, Quito 170516, Équateur

Statut : Cuestionarix est une société anonyme inscrite au registre mercantile de Quito sous le numéro de registre unique du contribuable RUC 179257250900.

Objectif : Démocratiser l'accès à l'éducation supérieure grâce à des outils technologiques accessibles, économiques et faciles à utiliser.

Effectif : Équipe de 18 personnes.

❖ **Volume d'activité :**

Chiffre d'affaires 2016 : 220 000 dollars



❖ **Données quantitatives ou qualitatives :**

Cuestionarix est une plateforme en ligne qui prépare les étudiants qui veulent entrer à l'université publique aux examens d'entrée standardisés.

La plateforme compte 230 000 étudiants répartis dans les 24 provinces d'Équateur.

Cuestionarix fournit des exercices en ligne ainsi que des cours en direct sur Internet pour préparer ses étudiants.

80% des membres actifs de la plateforme entrent à l'université en ayant étudié grâce aux outils proposés par *Cuestionarix*.

❖ **Capital et fonds levés :**

- Capitaux propres 3000 dollars à la création de l'entreprise (épargnes personnelles des 3 fondateurs).

- Prêt alternatif à une fondation associée à la banque principale du pays, 42 000 dollars, 50% du prêt à rembourser sous forme de bourses/ subventions à des étudiants en difficulté afin d'accéder à la plateforme gratuitement.

- Fond d'investissement : 500 000 dollars en échange de parts de l'entreprise.

❖ **Organigramme :**



❖ **Historique de l'entreprise :**

Mars 2014 : Lancement de la première version de la plateforme.

Juillet 2014 : Première version payante.

Octobre 2014 : Premier contrat avec le gouvernement pour faire de *Cuestionarix* l'outil officiel de préparation à l'université.

Avril 2015 : Lancement de la branche *Cuestionarix* pour *Entreprise* (outil de formation en ligne).

2016 : 180 000 utilisateurs de la plateforme.

2017 : Première levée de fonds. Objectif : stabiliser et renforcer les ventes afin de devenir leader du marché local et de commencer le processus d'internationalisation.

Pour en savoir plus sur *Cuestionarix* : www.cuestionarix.com

Interview RTS (en français) : - <https://www.rts.ch/play/radio/neophiles/audio/neophiles-equateur--cuestionarix?id=7516320>



CUESTIONARIX

Activité 7 : À vous ! – présenter sa propre entreprise à des financeurs

Parlez-nous de votre entreprise !

Pour sa vingtième édition, le Salon International des Entrepreneurs organise une rencontre entre *start-up* innovantes et investisseurs.

Vous lisez cette annonce sur un site Internet spécialisé. Vous décidez de participer à cet évènement et de présenter votre *start-up* pour obtenir des financements.

Oralement, en 5 minutes, vous présenterez l'idée initiale, l'historique de votre *start-up*, vos moyens de financement et vos futurs projets aux investisseurs. Vous pouvez présenter des images, des schémas ou un Powerpoint.

Déroulement :

- ❖ En amont : en groupe, imaginez la *start-up* que vous aimeriez monter.
- ❖ Première partie - préparation écrite de l'exposé :
 - Rédaction des points saillants sur le modèle de la fiche de présentation de l'activité précédente.
 - Sélection d'images pour illustrer vos propos.
 - Éventuellement création d'un PowerPoint selon les moyens disponibles dans la classe.
- ❖ Deuxième partie - présentation orale devant le groupe/ les investisseurs.



Recommandations pour un récit oral attractif et vivant

Le groupe validera les points suivants :

- construction cohérente de la présentation ;
- utilisation appropriée des marqueurs temporels ;
- utilisation adéquate du lexique financier et bancaire ;
- capacité à rendre la présentation vivante.