

Durée de la séance	30 min pour les exercices en ligne + 1h pour les activités en classe
Savoir-faire langagier(s)	Organiser ses notes à partir d'un discours oral structuré ; Décrypter le style d'un discours ; Convaincre son auditoire dans un discours
Outils langagiers	Lexique de l'entreprise ; Adjectifs mélioratifs
Préparation au Diplôme	diplômes de français professionnel Affaires B1 DEPLOMAS IN FRENCH FOR PROFESSIONALS <i>Comprendre et traiter l'information – Activité 4</i>

Classe inversée

La séquence pédagogique s'articule en deux temps.

- I EN AUTONOMIE** sur *Apprendre le français avec TV5MONDE* :
 - regarder et comprendre une vidéo
 - se familiariser avec les outils langagiers utiles pour réaliser une tâche
- II EN CLASSE** :
 - réfléchir au fonctionnement des outils langagiers
 - réaliser une tâche de communication professionnelle

I EN AUTONOMIE sur Apprendre le français avec TV5Monde

🕒 Préparation ⌚ 30 minutes 📖 Compréhension audiovisuelle ; Lexique 🗂 En autonomie

➤ Consigne : Réalisez la série d'exercices « Une entreprise au service de la transition énergétique »



<https://apprendre.tv5monde.com/fr/exercices/une-entreprise-au-service-de-la-transition-energetique>

Extrait vidéo : Le Journal de l'économie du 18 février 2020, TV5MONDE © TV5MONDE

Les corrections sont intégrées dans chaque exercice.

II EN CLASSE

1 MISE EN ROUTE

🕒 Déclencheur ⌚ 5 minutes 📖 Production orale 🗂 En grand groupe

- Consigne : **Présentez ACCENTA en quelques mots. En quoi est-elle une entreprise innovante ?**
L'entreprise ACCENTA vise à réduire l'empreinte carbone dans le secteur du bâtiment. Elle est implantée à l'international. C'est une entreprise innovante car elle mêle l'intelligence artificielle et les énergies renouvelables. Cette solution technologique nécessite un investissement mais elle est rentable à court terme.
- **Comment le PDG d'ACCENTA met-il en valeur son entreprise ? Il insiste sur des informations-clés et compare le modèle de son entreprise à d'autres moins rentables.**

2 BOITE À OUTILS

🕒 Conceptualisation ⌚ 15 minutes 🗂 En grand groupe

- Consigne : **Quelles stratégies mettre en œuvre dans un discours pour convaincre son auditoire ? Complétez votre boîte à outils.**
Cf. page suivante



CONVAINCRE SON AUDITOIRE DANS UN DISCOURS

►Prendre en compte son auditoire

☛ annoncer ce dont on va parler

Notre solution | **rassemble un triptyque** de technologies. | **repose sur trois** technologies.

Voici les trois volets de notre solution technologique.

☛ structurer ses idées

Un | D’abord | Dans un premier temps, une production d’énergie renouvelable.

On va récupérer la chaleur perdue et – **deuxième technologie importante** – on va la stocker.

Deux | Ensuite | Dans un deuxième temps, on va récupérer la chaleur perdue et la stocker.

Trois | Enfin | Dans un troisième temps, on va déstocker cette chaleur au moment où on en a besoin.

☛ préciser sous quel angle on va aborder un sujet

Notre technologie, | **d’un point de vue** investissement, | est rentable. | **en termes d’investissement**,

☛ mettre en valeur des informations-clés

Et **ce qu’il** faut bien comprendre, **c’est que** la transition énergétique n’aura pas lieu si on n’est pas capable de la financer.

☛ donner des exemples

On va déstocker l’énergie au moment où on en a besoin, **par exemple**, en hiver pour le chauffage.

ACCENTA assure la production d’énergie renouvelable **comme** l’énergie solaire.

☛ donner des informations chiffrées

C’est | **près de** | 27% des émissions de CO2 d’un pays | **Ça représente** | **presque** | **environ** | **plus de** | **moins de**

☛ utiliser des termes précis du monde de l’entreprise

ACCENTA assure la **production** | **fabrication** d’énergie renouvelable comme l’énergie solaire.

La **commercialisation** | **vente** se fait **à l’échelle internationale** | **au niveau international**.

Notre technologie est un **investissement**, mais **la rentabilité** | **le bénéfice** est rapide : il faut entre 5 et 10 ans pour avoir un **retour sur investissement**.

Pour réaliser la transition énergétique, il faut pouvoir la **financer** | **payer**.

►Mettre en valeur son entreprise

☛ utiliser des adverbes et des adjectifs positifs

C’est **tout à fait** | **vraiment** | **absolument** considérable.

On amène une **vraie** | **véritable** réponse.

☛ comparer

Refaire son enveloppe du bâtiment, c’est 30 ans pour avoir des retours sur investissement. **Alors que** changer son système énergétique c’est entre 5 à 10 ans.

3 EN SITUATION !

🕒 Réinvestissement ⌚ 30 minutes 🗣️ Production orale 👤 En binôme

Conseil : Avant la classe, photocopiez la fiche de l'entreprise EcoSolaire et la grille d'évaluation pour chaque apprenant-e.

Pour le discours, proposer aux apprenant-e-s de se filmer ou de s'enregistrer : le reste du groupe pourra évaluer un ou plusieurs camarades à l'aide de la grille d'évaluation.

➤ **Consigne :** Vous travaillez pour EcoSolaire, une entreprise spécialisée dans l'énergie solaire. Vous vous rendez à Dakar pour le Salon de la transition écologique.

Vous devez faire un discours aux industriels locaux pour les convaincre d'équiper leurs bâtiments en énergie solaire.

1. Lisez les informations à transmettre.
2. Préparez votre discours avec votre équipe.
3. Faites votre discours.

Proposition de grille d'évaluation :

		★	★★	★★★
Compétences pragmatiques	Structurer sa présentation			
	Insister sur des informations-clés			
	Mettre en valeur son entreprise			
Compétences linguistiques	Utiliser le vocabulaire de l'entreprise			
	Utiliser des adjectifs et des adverbes mélioratifs			

TRANSCRIPTION

Le Journal de l'économie du 18 février 2020 ©TV5MONDE

[Pierre Trémolières, PDG de Accenta :]

L'immobilier, le bâtiment, est un des principaux vecteurs de la transition énergétique. Pourquoi ? Parce que c'est un des principaux émetteurs de CO2. C'est 27 % des émissions de CO2 d'un pays. C'est plus de 50 % de la consommation énergétique. Et donc, évidemment, si on arrive à décarboner l'activité énergie du bâtiment, on amène un vrai changement dans les émissions de CO2 qui contribuent au réchauffement climatique.

On s'est concentrés sur la décarbonation du chauffage et de la climatisation parce que ce sont les principaux émetteurs de CO2. Près de 75 % des émissions viennent de là. Et donc, on va rassembler un triptyque de technologies qu'on va optimiser avec l'intelligence artificielle.

Donc, un, une production d'énergie renouvelable, en utilisant du photovoltaïque ou du solaire thermique, ou en récupérant les chaleurs perdues de la climatisation. Nous, on va récupérer ce chaud, on va le stocker, deuxième technologie importante, et on va le déstocker au moment où on en a besoin, par exemple, en hiver pour le chauffage.

J'ai souhaité vraiment, dès le début de l'entreprise, dès la commercialisation de notre nouvelle technologie, de se projeter à l'international. Nous travaillons en Chine, nous travaillons en Grèce, nous travaillons en Allemagne, et on rencontre là-bas un appétit considérable autour de la décarbonation des bâtiments.

Par exemple, la Chine oblige tous les grands groupes à produire et à autoconsommer 15 % de leurs besoins énergétiques. C'est tout à fait considérable. Donc, on amène une vraie réponse à des besoins des industriels là-bas.

Ces technologies-là, d'un point de vue investissement pour les professionnels, c'est intéressant parce que ça a un horizon de rentabilité. Refaire son enveloppe du bâtiment, c'est 30, 40, 50 ans, 100 ans pour avoir des retours sur investissement. Alors que changer son système énergétique pour un système énergétique nativement efficace, nativement bas carbone, ça a des retours sur investissement entre 5 à 10 ans.

Et ce qu'il faut bien comprendre, c'est que la transition énergétique, elle n'aura pas lieu – et environnementale – elle n'aura pas lieu si on n'est pas capable de la financer. Donc, il faut forcément se poser la question : quelles sont les technologies qui sont les plus efficaces en termes d'euros investis pour obtenir le résultat que l'on vise, qui est la décarbonation de notre activité ?



Les panneaux solaires : la clé de la transition énergétique

